RELATÓRIO DE EXEMPLO · DADOS FICTÍCIOS, NÃO DE UM LOCATÁRIO REAL

Compromissos de licenças

Preparado para Lakeshore Dental Group

PREPARADO PARA	PERÍODO	DADOS DE
Lakeshore Dental Group	1 de outubro de 2026	1 de outubro de 2026

01 Resumo executivo

Lakeshore Dental Group paga US$ 284,00 por mês por 14 licenças com compromisso anual que ninguém usa. Esse custo só pode parar quando cada prazo terminar. A primeira chance é em 14 de novembro de 2026, quando US$ 154,00 por mês podem sair. O que não for reduzido até a data de renovação é cobrado por mais um prazo inteiro. 2 licenças mensais podem sair na próxima fatura, economizando US$ 8,00 por mês.

SEM USO, MAS COBRADO
US$ 284,00/mês
14 licenças. Todo mês, até o fim dos prazos

PRÓXIMA DATA PARA REDUZIR
14 de novembro de 2026
US$ 154,00 por mês podem sair

A PAGAR SE NADA MUDAR
US$ 918,00
Por licenças sem uso, até o fim dos prazos

ECONOMIA NO PRÓXIMO ANO
US$ 2.928,00
Reduzindo cada uma na renovação

02 Por que a fatura não cai na hora

Licenças do Microsoft 365, e muitos outros produtos, costumam ser compradas com compromisso de um ano. Custa menos que o plano mensal, mas o número de licenças fica fixo até o fim do prazo.

Quando alguém sai, a licença é removida na hora, para ninguém usar. Mas ela continua fazendo parte do compromisso e é cobrada até o fim do prazo.

No dia em que o prazo termina, o número de licenças pode ser reduzido. Se não for, a assinatura renova sozinha por mais um prazo inteiro com o mesmo número. Por isso as datas deste relatório importam.

1
Alguém sai
A licença é removida no mesmo dia

2
Continua cobrada
Todo mês, até o fim do prazo

3
Reduzida na renovação
O custo para a partir dessa data

SENÃO
Não reduzida
Cobrada por mais um prazo inteiro

03 Suas licenças e as datas de renovação

LICENÇA	PRAZO	FIM DO PRAZO	COMPRADAS	DESNECESSÁRIAS	CUSTO DESNECESSÁRIO	ATÉ O FIM DO PRAZO	O QUE FAZER
Microsoft 365 Business Premium	1 Year, cobrado monthly	14 de novembro de 2026 faltam 44 dias	34	**7**	US$ 154,00/mês	US$ 308,00	**Reduzir para 27 antes de 14 de novembro de 2026**
Microsoft Teams Phone Standard	1 Year, cobrado annual	9 de janeiro de 2027 faltam 100 dias	4	**4**	US$ 40,00/mês	US$ 160,00	Termina em 9 de janeiro de 2027
Microsoft 365 Copilot	1 Year, cobrado monthly	20 de fevereiro de 2027 faltam 142 dias	5	**3**	US$ 90,00/mês	US$ 450,00	**Reduzir para 2 antes de 20 de fevereiro de 2027**
Microsoft 365 Business Premium	1 Year, cobrado monthly	3 de maio de 2027 faltam 214 dias	6	0			Renova em 3 de maio de 2027
Cove Data Protection	1 Year, cobrado annual	31 de agosto de 2027 faltam 334 dias	12				Renova em 31 de agosto de 2027

O SeatReaper só vê quem usa as licenças do Microsoft 365. Para outros produtos aparece só o que foi comprado, e "Desnecessárias" fica em branco.

04 Pessoas que saíram

Estas pessoas estão bloqueadas ou não entram há muito tempo, mas ainda têm licenças. Depois que as licenças forem removidas, o custo para na data indicada, desde que a quantidade seja reduzida na renovação.

PESSOA	SITUAÇÃO	LICENÇAS	POR MÊS	O CUSTO PODE PARAR
Maria Okafor	Conta bloqueada	Microsoft 365 Copilot, Microsoft 365 Business Premium	US$ 52,00/mês	20 de fevereiro de 2027
Tom Brandt	Não entra mais	Microsoft 365 Business Premium	US$ 22,00/mês	14 de novembro de 2026

05 Licenças mensais

Estas licenças são mensais. As desnecessárias podem sair na próxima fatura.

LICENÇA	COMPRADAS	DESNECESSÁRIAS	CUSTO DESNECESSÁRIO	O QUE FAZER
Exchange Online (Plan 1)	6	**2**	US$ 8,00/mês	**Reduzir para 4 na próxima fatura**

06 Próximos passos recomendados

1. Antes de 14 de novembro de 2026, reduzir Microsoft 365 Business Premium para 27. Isso economiza US$ 154,00 por mês a partir de então.
2. Antes de 20 de fevereiro de 2027, reduzir Microsoft 365 Copilot para 2. Isso economiza US$ 90,00 por mês a partir de então.
3. Remover as licenças das 2 pessoas que saíram, para que não contem como necessárias na renovação.
4. Reduzir agora as licenças mensais para economizar US$ 8,00 por mês.
5. Vai contratar? Uma pessoa nova pode usar uma licença desnecessária em vez de comprar outra.
6. Responda a seu MSP para aprovar essas mudanças ou dizer quais licenças manter.

07 Sobre este relatório

"Desnecessárias" conta as licenças compradas mas não atribuídas a ninguém, mais as que ainda estão com pessoas bloqueadas ou que não entram. Para cada tipo de licença, elas são contadas primeiro nas assinaturas mensais e depois no prazo que termina antes.

Os preços são o que seu MSP cobra por uma licença por mês. "Até o fim do prazo" conta os meses inteiros que faltam em cada prazo.

Prazos e datas vêm de Pax8.

Datas, quantidades e preços são da última sincronização com o distribuidor e a Microsoft. Uma licença com compromisso só pode ser reduzida no fim do prazo; se não for reduzida até lá, renova por mais um prazo inteiro.