EXEMPLE DE RAPPORT · DONNÉES FICTIVES, PAS D'UN VRAI LOCATAIRE



# Engagements de licences

**Préparé pour Lakeshore Dental Group**

| PRÉPARÉ POUR | PÉRIODE | DONNÉES AU |
|---|---|---|
| Lakeshore Dental Group | 1 octobre 2026 | 1 octobre 2026 |

## 01 Synthèse

Lakeshore Dental Group paie 284,00 $US par mois pour 14 licences avec engagement annuel que personne n'utilise. Ce coût ne peut s'arrêter qu'à la fin de chaque période. La première occasion est le 14 novembre 2026, où 154,00 $US par mois peuvent être retirés. Ce qui n'est pas réduit avant sa date de renouvellement est facturé pour une nouvelle période complète. 2 licences au mois peuvent être retirées à la prochaine facture, soit 8,00 $US d'économie par mois.

**INUTILISÉ MAIS FACTURÉ**

**284,00 $US/mois**

14 licences. Chaque mois, jusqu'à la fin des périodes

**PROCHAINE DATE DE BAISSE**

**14 novembre 2026**

154,00 $US par mois peuvent être retirés

**RESTE À PAYER SANS CHANGEMENT**

**918,00 $US**

Pour les licences inutilisées, jusqu'à la fin des périodes

**ÉCONOMIE L'AN PROCHAIN**

**2 928,00 $US**

En réduisant chacune au renouvellement

## 02 Pourquoi la facture ne baisse pas tout de suite

Les licences Microsoft 365, et bien d'autres produits, sont généralement achetées avec un engagement d'un an. C'est moins cher qu'au mois, mais le nombre de licences est fixé jusqu'à la fin de la période.

Quand quelqu'un part, sa licence lui est retirée aussitôt pour que personne ne l'utilise. Elle fait pourtant toujours partie de l'engagement et reste facturée jusqu'à la fin de la période.

Le jour où la période se termine, le nombre de licences peut être réduit. Sinon, l'abonnement se renouvelle automatiquement pour une période complète avec le même nombre. C'est pourquoi les dates de ce rapport comptent.

1
**Quelqu'un part**
La licence est retirée le jour même

2
**Toujours facturée**
Chaque mois, jusqu'à la fin de la période

3
**Réduite au renouvellement**
Le coût s'arrête à cette date

SINON
**Non réduite**
Facturée pour une nouvelle période complète

## 03 Vos licences et leurs dates de renouvellement

| LICENCE | PÉRIODE | FIN DE PÉRIODE | ACHETÉES | INUTILES | COÛT DES INUTILES | JUSQU'À LA FIN | À FAIRE |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Microsoft 365 Business Premium** | 1 Year, facturé monthly | 14 novembre 2026<br>44 jours restants | 34 | **7** | 154,00 $US/mois | 308,00 $US | **Réduire à 27 avant le 14 novembre 2026** |
| **Microsoft Teams Phone Standard** | 1 Year, facturé annual | 9 janvier 2027<br>100 jours restants | 4 | **4** | 40,00 $US/mois | 160,00 $US | Se termine le 9 janvier 2027 |
| **Microsoft 365 Copilot** | 1 Year, facturé monthly | 20 février 2027<br>142 jours restants | 5 | **3** | 90,00 $US/mois | 450,00 $US | **Réduire à 2 avant le 20 février 2027** |
| **Microsoft 365 Business Premium** | 1 Year, facturé monthly | 3 mai 2027<br>214 jours restants | 6 | 0 | | | Se renouvelle le 3 mai 2027 |

| LICENCE | PÉRIODE | FIN DE PÉRIODE | ACHETÉES | INUTILES | COÛT DES INUTILES | JUSQU'À LA FIN | À FAIRE |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Cove Data Protection** | 1 Year, facturé annual | 31 août 2027<br>334 jours restants | 12 | | | | Se renouvelle le 31 août 2027 |

SeatReaper ne voit que l'utilisation des licences Microsoft 365 : pour les autres produits, seul le nombre acheté est indiqué et « Inutiles » reste vide.

## 04 Personnes parties

Ces personnes sont bloquées ou ne se connectent plus depuis longtemps, mais ont encore des licences. Une fois les licences retirées, le coût s'arrête à la date indiquée, à condition de réduire le nombre au renouvellement.

| PERSONNE | ÉTAT | LICENCES | PAR MOIS | LE COÛT PEUT S'ARRÊTER |
|---|---|---|---|---|
| **Maria Okafor** | Compte bloqué | Microsoft 365 Copilot, Microsoft 365 Business Premium | 52,00 $US/mois | 20 février 2027 |
| **Tom Brandt** | Ne se connecte plus | Microsoft 365 Business Premium | 22,00 $US/mois | 14 novembre 2026 |

## 05 Licences au mois

Ces licences sont au mois. Celles qui ne servent pas peuvent être retirées à la prochaine facture.

| LICENCE | ACHETÉES | INUTILES | COÛT DES INUTILES | À FAIRE |
|---|---|---|---|---|
| **Exchange Online (Plan 1)** | 6 | **2** | 8,00 $US/mois | **Réduire à 4 à la prochaine facture** |

## 06 Prochaines étapes recommandées

1. Avant le 14 novembre 2026, réduire Microsoft 365 Business Premium à 27. Cela économise 154,00 $US par mois ensuite.
2. Avant le 20 février 2027, réduire Microsoft 365 Copilot à 2. Cela économise 90,00 $US par mois ensuite.
3. Retirer les licences des 2 personnes parties, pour qu'elles ne comptent pas comme utiles au renouvellement.
4. Réduire dès maintenant les licences au mois pour économiser 8,00 $US par mois.
5. Une embauche prévue ? Une nouvelle personne peut utiliser une licence inutile au lieu d'en acheter une autre.
6. Répondez à votre MSP pour approuver ces changements ou indiquer les licences à garder.

## 07 À propos de ce rapport

« Inutiles » compte les licences achetées mais attribuées à personne, plus celles encore détenues par des personnes bloquées ou qui ne se connectent plus. Pour chaque type de licence, elles sont imputées d'abord aux abonnements au mois, puis à la période qui se termine le plus tôt.

Les prix sont ce que votre MSP facture pour une licence par mois. « Jusqu'à la fin » compte les mois complets restants de chaque période.

Les périodes et les dates proviennent de Pax8.

---

Préparé avec SeatReaper

Les dates, quantités et prix sont ceux de la dernière synchronisation avec le distributeur et Microsoft. Une licence avec engagement ne peut être réduite qu'à la fin de sa période ; si elle ne l'est pas avant, elle est renouvelée pour une période complète.